



Japan Business Consulting LLC

職歴

2002年～2004年：

在日ドイツ商工会議所（東京）

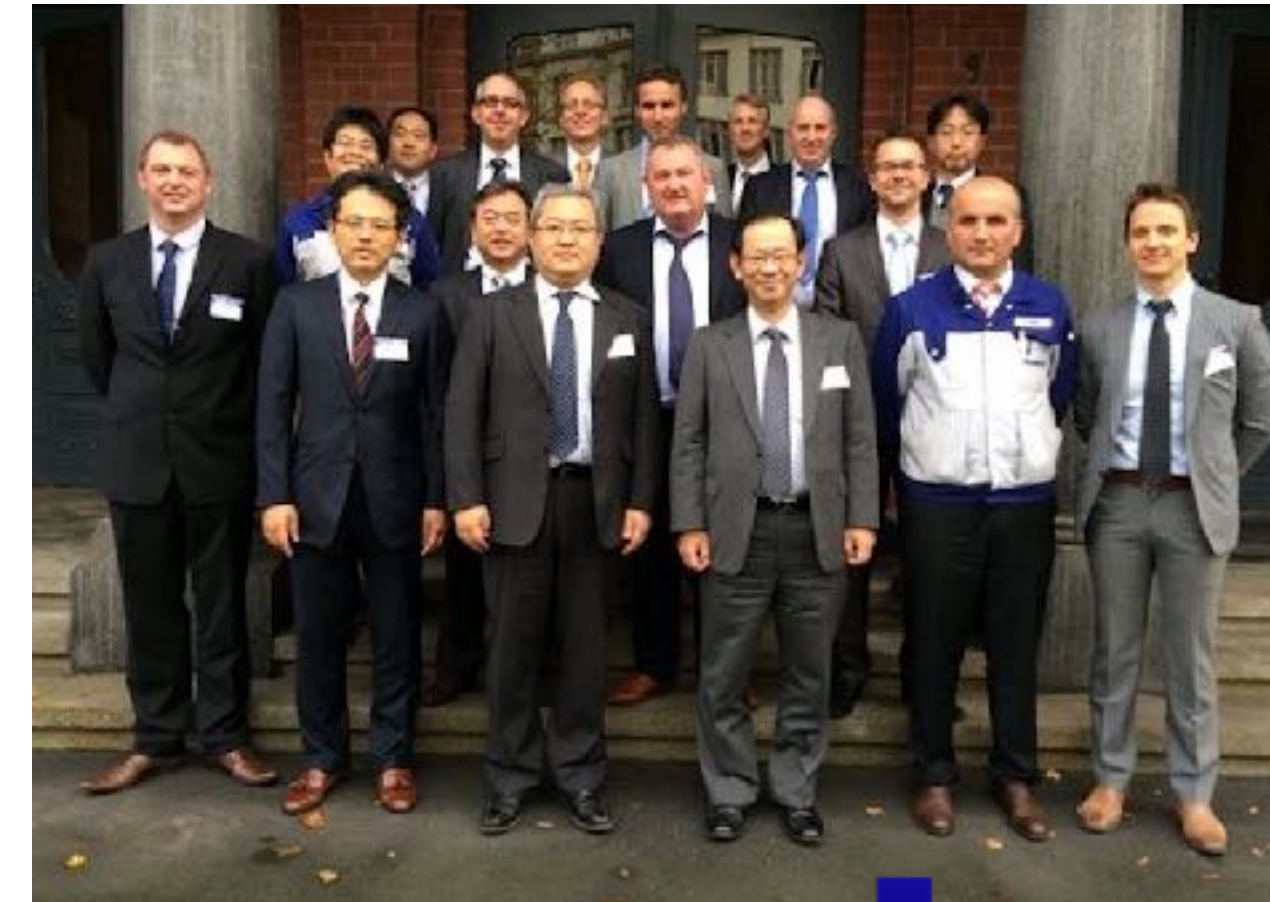


2005年～2016年：

コマツ（株）

欧州調達センター

欧州購買マネージャー



KOMATSU

2016年～：

Japan Business Consulting（マイアミ）



会社概要



会社名	Japan Business Consulting LLC
本社所在地	50 Biscayne Blvd, Unit 801, Miami 33132, USA
事業内容	米国企業向け： ・日本進出戦略 ・代理店および卸業者探索 ・日本現法の設立 日本企業向け： ・海外進出戦略 ・ビジネスパートナーおよび代理店探索 ・交渉支援
設立	2016年3月
代表者	エーリヒ・アーホルナ (Erich Ahorner)
従業員数	5名
取引銀行	Bank of America
決算期	12月末
加盟団体	マイアミ日本商工会、独米商工会議所



Japan Business Consulting メンバー体制



Erich Ahorner
Founder & CEO



Naohito Watanabe
Honorary Advisor



Eliza Sandoval
Marketing



Marek Zuccaro
Operations



Marlon Francisco
Business Development



Thomas Matos
Administration (Intern)



Shuji Okada
Project Management

Japan Business Consulting 実績例①



大阪機械工業：

- ・ 米国市場進出支援: 大阪機械工業の医療製造装置を米国市場に導入。
- ・ クライアント紹介: 米国製薬会社「US Pharma」を適切な顧客として提案。
- ・ セットアップ支援: 医療製造装置の現地での導入・設置をサポート。
- ・ 結果: 大阪機械工業がUS Pharma向けに装置を納入。
- ・ 成功要因: 企業間のマッチングと、現地サポートによる円滑な市場参入。

Japan Business Consulting 実績例②



株式会社ヤマハミュージックジャパン：

- ・ブランド概要: EarthQuaker Devices (EQD)は、米国製ハンドメイドエフェクトペダルメーカー。
- ・主な製品: ディストーション、リバーブなど、プロに支持される幅広いエフェクト。
- ・ヤマハとのマッチ: ヤマハが求めていた米国製ペダルブランドとして紹介。
- ・結果: ヤマハミュージックジャパンがEQDの日本独占販売代理店に。
- ・成功要因: ヤマハのニーズに応じた的確なブランド提案。

Japan Business Consulting 実績例③



Formlogic: Autonomous Precision Machining
フォームロジック: 自律型精密加工

- Solving Labor Shortage in Precision Machining
• 精密加工における労働者不足の解決
- Serving the New Space Economy
• 新宇宙産業への活躍
- VC funded, \$36M Raised
• 3600万ドル (約41.2億円) ベンチャーキャピタル資金提供

Formlogic :

・日本市場参入支援: Formlogicの製造技術を日本市場に紹介。

補助金サポート: 日本での補助金オプションを調査・提案。

クライアントマッチング: 日本市場向けのビジネスパートナーの紹介を検討。

Formlogic Approach
フォームロジックの特徴

- Divides Mental Work from Physical Work
• 精神的と肉体的な仕事を分割する
- Boosts Worker Productivity 5x
• 労働者生産性を5倍に高める
- Eliminates dull, dirty, dangerous work
• 退屈、汚い、危険な作業を排除する

Remote Dev Environment
リモート開発環境

Autonomous Production Floor
自律型生産現場

Formlogic Technology フォームロジックの技術

Remote Setup of Inspection Cycle
検査サイクルのリモートセットアップ

Automated production learns from each part made
自動化された生産は各生産品から学ぶ

First Part 第一部品				Second Part 第二部品			
First Out - Offset allowed (150PM)		Second Out - Offset allowed (2.15PM)		First Out - Offset allowed (150PM)		Second Out - Offset allowed (2.15PM)	
Circle Size (mm)	2.000 ±0.010	2.000 ±0.010	2.000 ±0.010	2.000 ±0.010	2.000 ±0.010	2.000 ±0.010	2.000 ±0.010
Circle Position (mm)	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010
Plane Parallel (mm)	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010
Plane Perpendicular (mm)	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010
Circle Size (mm)	2.000 ±0.010	2.000 ±0.010	2.000 ±0.010	2.000 ±0.010	2.000 ±0.010	2.000 ±0.010	2.000 ±0.010
Circle Position (mm)	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010
Plane Parallel (mm)	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010
Plane Perpendicular (mm)	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010	0.000 ±0.010

結果: Formlogicの日本市場参入をサポートし、財務戦略を支援中。

成功要因: 補助金情報の提供と適切なビジネスパートナーの探索。

JBAM会員へ提供できるサービス



ビジネス開発支援

市場調査、戦略立案、現地パートナーの紹介など、JBAMメンバーの米国と中南米市場への参入や事業拡大をサポート

ネットワーキングと紹介

JBAMメンバーのネットワーク拡大と新たなビジネスチャンスの創出を促進

文化研修とワークショップ

米国ビジネス文化に関する研修やワークショップを通じて、JBAMメンバーの異文化理解を深め、円滑なビジネスコミュニケーションを支援

ご清聴ありがとうございました



追伸：JBAMメンバーの皆様へのお願い

JBAMメンバーの皆様により良いサポートを提供するために、以下のご意見をお伺いしたいと思います。

「貴社が直面している トップ3の課題 を教えてください。」例: 市場参入の壁、文化的な誤解、規制の複雑さ など

JBCがどのような形でこれらの課題を解決するお手伝いができるか、ぜひご意見をお聞かせください。

皆様のフィードバックを基に、より価値のあるサービスを提供してまいりたいと思います。

是非貴社を訪問させて頂きたいと思います。また連絡をさあせて頂きます。